



## EIZO – The Visual Technology Company

EIZO signifie en japonais «image», et c'est le nom de l'un des leaders dans le secteur de la fabrication de moniteurs haut de gamme comptant près de 2 238 collaborateurs dans plus de 80 pays. Les moniteurs EIZO sont présents partout où une excellente qualité d'image est recherchée ou est absolument indispensable. C'est le cas notamment des front et back-offices, hôpitaux, salles d'opération, centres de radiologie, centres de contrôle aérien, studios de design et de photos, centres de contrôle et de surveillance, salles de marché, bureaux d'architecture et utilisateurs industriels de toutes sortes. En bref, EIZO est synonyme de qualité sans compromis, et ses produits savent convaincre par leur excellente fiabilité, qualité d'image et ergonomie.

Nous recherchons une personnalité dynamique et très motivée (idéalement entre 30 et 45 ans) pour la région romande et avec résidence en Suisse romande en raison de la retraite imminente du titulaire actuel du poste, soit immédiatement, soit par nomination en tant que

## Expert en vente ICT h/f (responsable régional des ventes)

Votre domaine de responsabilité comprend les éléments suivants

- › Ventes actives de produits et de solutions d'affichage assignés
- › Acquisition de nouveaux clients et projets
- › Négociation jusqu'à la conclusion de la vente incluse
- › Responsabilité budgétaire dans la région (chiffre d'affaires)
- › Suivi et fidélisation des clients existants
- › Analyse rapide des besoins des clients et réponse efficace pour les satisfaire
- › Développement de la part du chiffre d'affaires, du revenu et de la part de marché dans le secteur de vente attribué
- › Présentation et introduction de nouveaux produits auprès des partenaires et de notre clientèle d'entreprises
- › Excellente connaissance du marché et des processus de nos clients
- › Participation à des projets relevant de votre domaine de compétence et suivi de ces projets
- › Organisation autonome de votre agenda et de vos déplacements depuis votre domicile
- › Participation et aide à l'organisation d'événements et de salons
- › Saisie de l'ensemble des visites à la clientèle dans l'outil CRM

### Votre profil

En plus d'une formation professionnelle initiale, vous bénéficiez d'une solide expérience dans la vente et une grande affinité pour la vente de produits ICT. Vous parlez couramment le français (à l'oral et à l'écrit) et pouvez bien communiquer en allemand et en anglais. Force de vente, orienté(e) clients, vous êtes ouvert(e) et disposez d'un solide réseau tant dans le canal qu'avec les clients B2B. Cette fonction très variée exige une excellente compétence de communication, de l'autonomie et le sens des responsabilités. Vous êtes reconnu(e) pour votre force de négociation et de persuasion.

### Vos avantages

Nous vous offrons un poste de travail varié avec un portefeuille produits intéressant au sein d'une entreprise internationale aux processus de décision rapides. Vous travaillerez au sein d'une équipe dans un esprit ouvert et collégial, bénéficierez d'une rémunération basée sur vos résultats, disposerez de très bonnes prestations sociales, de votre propre véhicule et des outils de travail modernes.

**Cette offre vous intéresse?** Envoyez votre dossier de candidature complet en format PDF à l'adresse suivante: [jobs@eizo.ch](mailto:jobs@eizo.ch). En cas de questions, n'hésitez pas à contacter notre responsable des ventes, Heinz Schuler, par téléphone au +41 79 449 94 94 90.